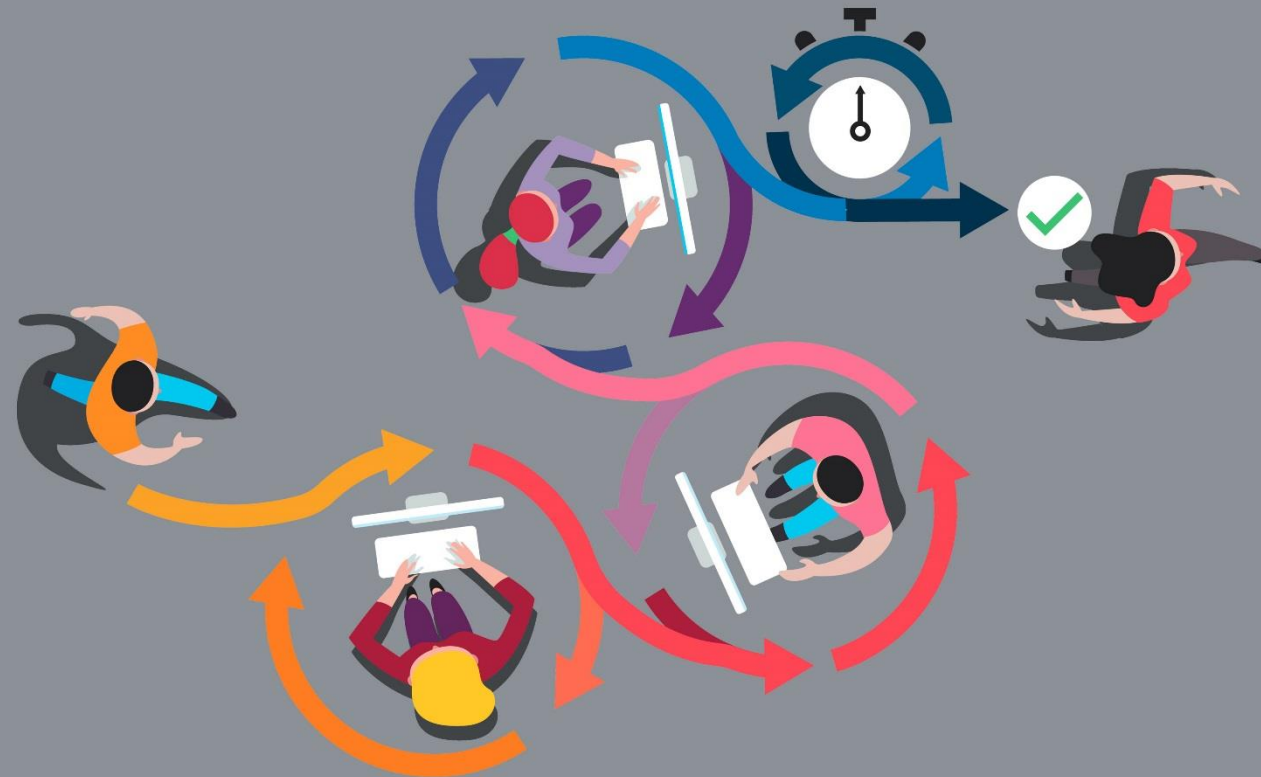


Sourcing de PI en mode agile

mardi 11 décembre 2018



Le Club des Acheteurs de prestations intellectuelles

Quelques chiffres

- ◆ **130** adhérents
- ◆ **+ 4 000** membres sur le groupe privé LinkedIn Club des Acheteurs
- ◆ **+ 80** intervenants différents et **120** événements organisés depuis sa création en 2003

Le Baromètre des Achats de PI

- ◆ **2017** : 1^{er} Baromètre des Achats, **200** répondants
- ◆ **2018** : 2^{ème} Baromètre des Achats, **406** répondants, +100 participants à la soirée de présentation des résultats à l'hôtel Meurice.



Nouvelles formules d'adhésion

Adhésion individuelle

600€/an

adhésion nominative valable un an de date à date

- ♦ accès aux événements du Club des Acheteurs
- ♦ accès à la docuthèque
- ♦ abonnement d'un an au magazine Décision Achats

Adhésion entreprise

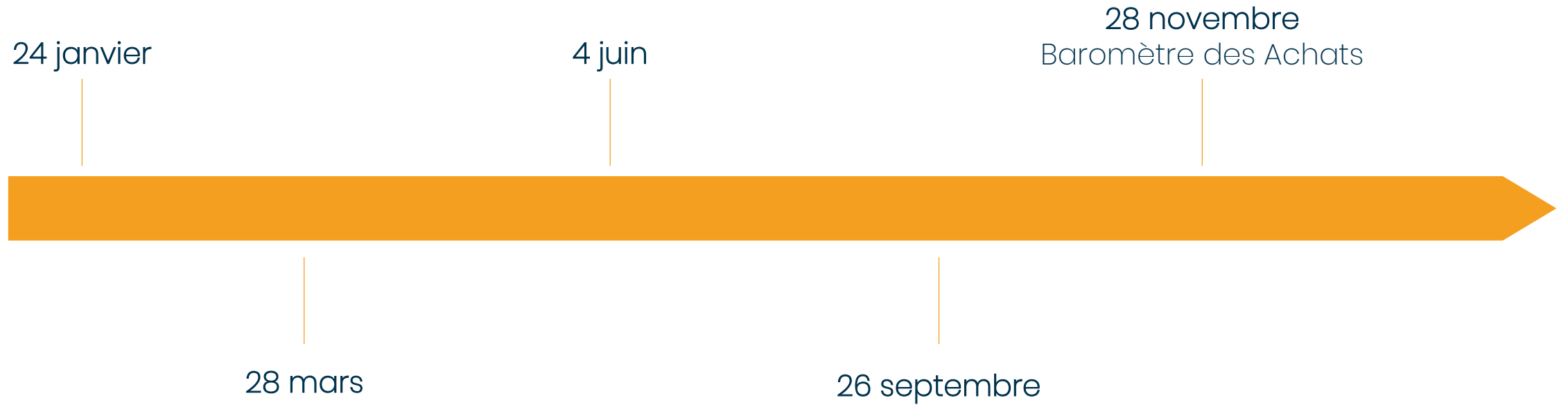
à partir de 990€/an
par paliers en fonction du CA

adhésion non nominative valable un an de date à date

- ♦ accès aux événements du Club des Acheteurs
- ♦ accès à la docuthèque
- ♦ abonnement d'un an au magazine Décision Achats



Calendrier prévisionnel 2019



Quelques photos



Nos partenaires



Magazine d'information des acheteurs
privés / publics.
Un an d'abonnement offert aux
adhérents du Club des Acheteurs.



Le CNA compte près de 13 000
adhérents, présents dans tous les
secteurs de l'économie, Acheteurs,
managers Achats et Directeurs Achats
de grands groupes, ETI, PME, TPE, secteur
public.



Avocat au Barreau de Paris depuis 15
ans, Maître Franklin Brousse est avocat
des Directions Achats et Digitales.



Le cabinet PAC (Pierre Audoin
Consultants) est le spécialiste de
l'analyse des marchés IT et des études
de TJM.



Membre de la FNTC (Fédération
Nationale des Tiers de Confiance), la
plateforme Provigis est le n°1 des tiers
certificateurs de documents légaux
obligatoires.



Parmi nos adhérents



Intervenants



Valérie LALAIN

Directrice commerciale
Freelance.com
vlalain@freelance.com
Tél. 06 65 20 55 11



Franklin BROUSSE

Avocat des Directions
Achats & Digitales
franklin@brousse.me
Tél. 06 70 21 89 22



Achats de prestations intellectuelles : les tendances

CHIFFRES CLÉS ISSUS DU BAROMETRE DES ACHATS 2018

Les acheteurs sont **positionnés en amont** :

70% accompagnent les clients internes

dans l'expression de leurs besoins

62% organisent des rencontres informelles

avec des prestataires avant de lancer la consultation

54% organisent des consultations

en amont avec des freelances

53% mènent une **veille digitale**

Échantillon de 406 répondants (interviews réalisées du 06/09 au 05/10)



Achats de prestations intellectuelles : les tendances

CHIFFRES CLÉS ISSUS DU BAROMETRE DES ACHATS 2018

72% pensent que le poids du prix dans la sélection d'un prestataire est « fort »

Mesure de la performance

AUTRES CRITÈRES CITÉS :

- 1  Qualité des livrables
- 2  Respect des délais
- 3  Création de valeur
- 4  RSE

Échantillon de 406 répondants (interviews réalisées du 06/09 au 05/10)

Achats de prestations intellectuelles : les tendances

CHIFFRES CLÉS ISSUS DU BAROMETRE DES ACHATS 2018

Quelles sont vos méthodes de sourcing ?

Recommandations des clients internes



Réseaux d'acheteurs



Plateformes en ligne



Grands cabinets de conseils (ESN)



Échantillon de 406 répondants (interviews réalisées du 06/09 au 05/10)



Votre avis nous intéresse ...





Gérez toutes vos opérations de sous-traitance de façon simple et sécurisée grâce à notre solution Cloud.



Notre processus de sourcing

